

Eerste editie Passion4Trucks

Op vrijdag 24 en zaterdag 25 juni vindt de eerste editie van Passion4Trucks plaats in Brussels Kart Expo (Groot-Bijgaarden). Passion4Trucks is een nieuw initiatief voor iedereen actief in de transportsector waarbij heel wat vrachtwagens, getrokken materieel en alle verwante uitrustingen zullen getoond worden. Op vrijdag ligt de focus op decisionmakers in de transportsector. Zaterdag staat in het teken van de chauffeurs en hun familie. Met één ding gemeen: een passie voor trucks!

Meer info op www.passion4trucks.be



Hitachi lanceert grootste model in Zaxis-7 Serie: ZX220W-7

De ZX220W-7 mobiele graafmachine is aantrekkelijk voor zowel eigenaren als machinisten, dankzij een uitgebreide reeks functies. De machine is ontworpen om winstgevendheid, comfort, veiligheid en inzetbaarheid te helpen beheren.

Verbeter uw winstgevendheid

Dankzij het indrukwekkende brandstofverbruik van deze machine zal de winstgevendheid van eigenaren toenemen. Het unieke en toonaangevende hydraulische HIOS III-systeem bereikt een hogere productiviteit met een lager brandstofverbruik dan voorgaande modellen, wat helpt om de bedrijfskosten te verlagen. Ook kunnen de machinisten de brandstoffefficiëntie en -kosten controleren met de gloednieuwe ECO-meter.

De Zaxis-7 mobiele graafmachine is enorm veelzijdig, waardoor het mogelijk is om aan een grotere verscheidenheid van projecten te werken. Afhankelijk van de toepassing kan hij gebruikt worden met een breed scala aan Hitachi-aanbouw delen, zoals kantelrotators en -bakken, breekhamers en sorteergrijpers. Het nieuwe model kan ook nauwkeurig worden afgestemd op de voorkeur van de machinist en de eisen van het werkterrein - voor een optimale productiviteit en een lager brandstofverbruik.

Voel het verschil

De vernieuwde cabine van de Zaxis-7 is de perfecte werkomgeving voor machinisten. Hij is ultragroot en biedt ultiem comfort en kwaliteit, met lage geluidsniveaus en minder trillingen dan de vorige generatie.

Verhoogde veiligheid

Het zicht vanuit de cabine wordt verbeterd door een uitzonderlijk vogelperspectief van 270 graden met het Aerial Angle-camerasysteem.

De machinist kan kiezen uit zes beeldopties op de monitor om de directe omgeving te bekijken. Hun zicht door de voorruit van de cabine is ook verbeterd door de slanke stuurkolom (met bredere verstelhoek) en het kleinere stuurwiel.

Minimaliseer stilstand

Net als alle nieuwe Zaxis-7 graafmachines op wielen, is de ZX220W-7 gebouwd om lang mee te gaan. Grondige tests in speciale faciliteiten in Japan garanderen betrouwbare prestaties en een hoge inzetbaarheid. Duurzaamheid en kwaliteit zijn terug te vinden in elk detail, zoals: de eendelige onderwagen die profiteert van een grotere oscillatie; verbeterde hydrauliek van de stempelpoten; en spatborden die de bovenstructuur beschermen tegen vuil. Voor een groter hefvermogen en uitzonderlijke stabiliteit kunnen klanten kiezen uit een reeks contragewichten, en tussen standaard 2.550 mm of brede 2.750 mm assen voor de ZX220W-7. Stilstand wordt voorkomen door het duurzame nabehandelingssysteem, en geminimaliseerd door de prioriteit die wordt gegeven aan eenvoudig onderhoud en reiniging.

Vlootbeheer

Met de Hitachi-systemen voor bewaking op afstand hebben eigenaren het gevoel dat ze hun machinepark en de werklust volledig onder controle hebben, dankzij de toegang tot essentiële gegevens via Owner's Site en ConSite. Beide systemen verzenden dagelijks operationele gegevens van de graafmachine via GPRS of satelliet naar Global e-Service. ConSite

vat de informatie samen in een maandelijks e-mail, en de ConSite Pocket-app toont real-time waarschuwingen voor mogelijke problemen. Voor extra gebruiksgemak kunnen dealers op afstand software-updates van de machine uitvoeren met behulp van ConSite Air. Met deze functie kunnen Zaxis-7 graafmachines ook overal ter wereld worden bewaakt met het diagnoseprogramma van Hitachi (MPDR. Remote Access), waardoor een maximale uptime wordt gegarandeerd.

Bovendien bewaakt een unieke innovatie continu de kwaliteit van de motor- en hydraulische olie, 24 uur per dag, 7 dagen per week. Via twee oliesensoren worden dagelijks gegevens doorgestuurd naar Global e-Service. Deze detecteren of de oliekwaliteit is verslechterd, door vervuiling of een lage viscositeit. Het vermindert onderhoud en ongeplande stilstand en geeft eigenaars gemoedsrust dankzij gepland onderhoud en een hogere doorverkoopwaarde. •



GRONDWERKER IN BEELD
“Wie gepassioneerd is door zijn job, kan letterlijk bergen verzetten”

De intrede van een volgende generatie in een bedrijf kan veel veranderen. Luc Nijs startte 35 jaar geleden in het grondwerk. “Ons vader heeft gezorgd dat grondwerken Nijs een goede naam heeft.” Het is echter pas sinds hij een nieuw bedrijf startte met zijn zonen dat er een enorme groei was. “Axel heeft het lef om te gaan voor grotere projecten terwijl Jeroen ons met de voeten op de grond houdt.” Een verhaal over een groeiend familiebedrijf waar een aangename sfeer hangt.

Tekst: Seppe Deckx • Beeld: Seppe Deckx en Grondwerken Nijs

De sfeer overbrengen op papier is niet evident maar de twinkende ogen van vader Luc, het enthousiasme van Axel en het respect voor de realisaties uit het verleden dat spreekt uit de woorden van Jeroen, zijn veelzeggend. Luc Nijs begon 35 jaar geleden een bedrijf met zijn broers. “We deden voornamelijk landbouwwerken maar ikzelf wilde altijd

graag met een graafmachine werken. Ik haalde de eerste graafmachine in huis en legde me toe op particuliere graafwerken. Gedurende 25 jaar leerde ik de kneepjes van het vak en bouwden we een klantenbestand op van zowel particulieren als professionelen. Mijn broers zweren bij landbouwmachines maar voor mij is en blijft een kraan heilig.”

Vijf jaar geleden wilde Axel, de jongste zoon van Luc, ook starten met grondwerken. “Er werd toen in alle vriendschap beslist dat mijn broers zouden vergeraan met de landbouwwerken en dat Axel en ik de grondwerken zouden overnemen. Later stapte ook Jeroen, mijn oudste zoon, in het bedrijf waardoor we nu met drie zaakvoerders zijn.”

Zonen nemen het voortouw

Waar de oudste generatie niet meteen op zoek ging naar groei, deed de volgende generatie dat wel. “Het was Axel zijn idee om de grondwerken over te nemen en ik heb dat volledig uit handen gegeven. Zij hadden een andere kijk op het bedrijf en welke richting ze ermee uitwilden. Ik vind dat, wanneer je het als ouder te veel in handen wilt houden, je het risico loopt dat je ter plaatse blijft trappelen. Mijn zonen willen vooruit en dat komt het bedrijf alleen maar ten goede. Kijk al maar naar het gebouw en het terrein



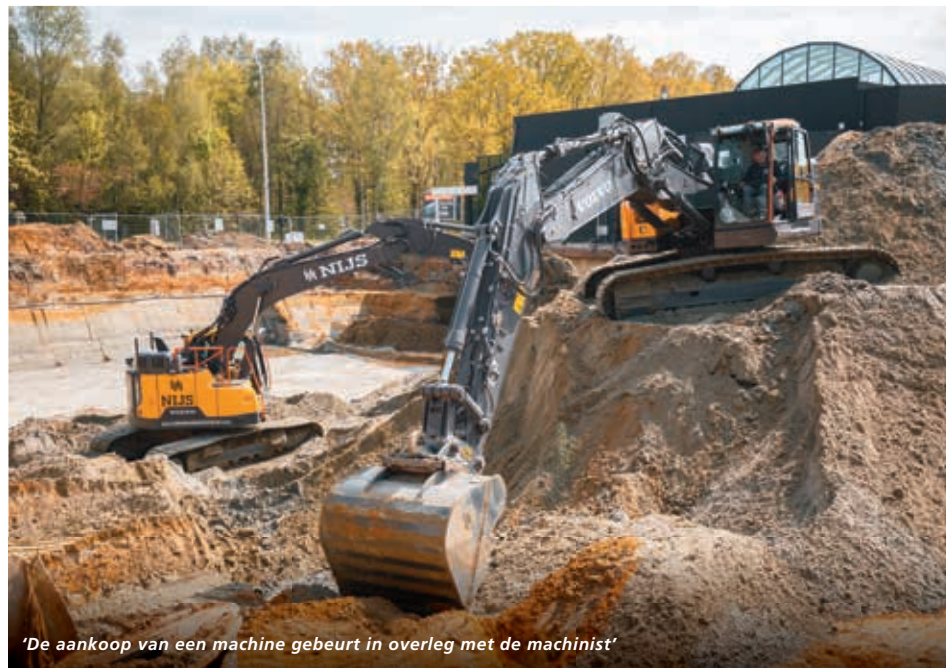
De oudste Volvo dateert van 2020

Verder op pagina 10 >

waar we nu zitten. Toen dit perceel te koop kwam, had ik nooit de stap durven zetten om zo'n investering te doen. Axel en Jeroen beslisten hier anders over. Het blijkt nu een van de beste investeringen die we ooit deden. Op zo'n moment ben ik ontzettend blij dat ze niet altijd naar hun vader luisteren."

Axel is automecanicus van opleiding maar is opgegroeid tussen landbouw- en graafmachines. "Het was voor mij een logische stap om te beginnen met grondwerken. Kort daarvoor heb ik even in een garage gewerkt maar werken voor een baas lag mij niet. Ik sleutelde graag aan auto's maar de interesse verdween. Stilaan zag ik het niet meer als mijn hobby of passie maar gewoon als werk. Als ik dan zag hoe fier en enthousiast ons vader elke dag thuiskwam na een dag kraanwerk, wist ik dat ik op de verkeerde plek zat. Dankzij hem zijn we van kleins af aan opgegroeid met machines en konden we hier al goed mee overweg. Kiezen voor grondwerken was voor mij dus een logische volgende stap. Het feit dat ik dit samen met hem kon doen, maakte de cirkel rond."

Met de oprichting van Grondwerken Nijs begonnen vader en zoon samen aan een nieuw hoofdstuk. De firma kon rekenen op het bestaande klantenbestand van Luc maar al snel wist Axel ook nieuwe klanten te bereiken. Met meer werven op de agenda, bleek er nood te zijn aan eigen transport. Ook hier kwam er versterking vanuit het familiefront. Jeroen, de oudste zoon van Luc, was op dat moment elders vrachtwagenchauffeur maar aarzelde niet om de firma te verwoegen. "We hebben alle drie ons vrachtwagenrijbewijs maar Axel en ons vader werken liever met hun graafmachines. Ik ben graag op de baan en houd van de afwisseling."



"De aankoop van een machine gebeurt in overleg met de machinist"

Investeren in mensen

Het bedrijf groeide jaar na jaar. Er kwamen afbraak-, riolerings- en omgevingswerken bij en stilaan werden de projecten groter. "We hebben niet echt een specifieke hoofdactiviteit, het gamma is echt heel breed. Dat maakt het vinden van extra kraanmachinisten ook moeilijk. Vandaag breek je een huis af, morgen graaf je een kelder uit en overmorgen moet je een tuin aanleggen. De werken die wij uitvoeren zijn nooit hetzelfde."

Vandaag zit het bedrijf op een scharnierpunt. "Tot nu toe kenden we altijd groei maar het is een grote stap om het volgende niveau te bereiken. Waar we eerst actief waren in de particuliere markt, komen er steeds meer grotere projecten op onze weg. Onze volgende stap is om ook in dit segment een belangrijke speler te worden. Investeren in

extra materiaal is de boodschap." Aanwerven van nieuwe kraanmachinisten en arbeiders gaat hiermee gepaard. Dit kan ruimte creëren waardoor Axel zich meer kan toewijden op de aanbestedingen en grotere projecten. Axel: "Dat is eigenlijk altijd het plan geweest. Ik zou mij hoofdzakelijk bezighouden met prijsaanvragen en het creëren van opportuniteiten. Enkel in noodgevallen zou ik fungeren als kraanman. Tot nu toe is dat er nog niet van gekomen en draai ik dagelijks mee op de werven."

"De machinisten en arbeiders die nu in het bedrijf werken, helpen ons elke dag om onze doelen te bereiken. Zij dragen de visie van Grondwerken Nijs uit naar onze klanten en leveren daarbij uitstekend werk. Het is dankzij hen dat wij als bedrijf kunnen groeien." Je job graag doen, elke dag met evenveel enthousiasme, is voor Luc het belangrijkste. "Het klinkt zo cliché maar bij ons voelt werken niet als werken. Wij hebben de kans om elke dag te doen wat we graag doen. Dat gevoel willen we ook creëren voor onze mensen. Wie gepassioneerd is door zijn job en zich goed voelt tussen zijn collega's, kan letterlijk bergen verzetten." Momenteel telt de firma vier werknemers waarvan één iemand opgeleid wordt tot kraanmachinist. "We kozen er bewust voor om iemand volledig van nul op te leiden. Dat is soms makkelijker dan iemand aan te werven die al jaar en dag zijn eigen werkmethode heeft."

Jong machinepark

Het machinepark bij Grondwerken Nijs is erg jong, de oudste kraan dateert van 2018. Op het bedrijf vinden we vier kranen, netjes

verdeeld over twee merken. Er zijn een Volvo 235 en 160 en een Hitachi 135 en 85. Verder zijn er twee Scania-vrachtwagens en een MAN-truck die voor de dieplader staat om de kranen te vervoeren. Tussen de bergen grond vinden we ook een zeefmachine waarmee ze eigen grond zuiveren. Voor sommige projecten worden er ook machines en vrachtwagens bij gehuurd. "Nu er grotere projecten op de agenda komen, is het soms noodzakelijk om machines bij te huren. Vooral bij aan- en afvoer komen we handen en banden te kort. In de toekomst willen we dit volledig in eigen beheer doen."

Kranen en vrachtwagens worden altijd nieuw aangekocht en het merk hangt er deels van af voor wie de machine bedoeld is. "De aankoop van een nieuwe machine gebeurt in overleg met degene die er uiteindelijk mee zal werken. Je brengt ongelooflijk veel uren door in de machine, dus het moet echt wel naar je zin zijn." Het bedrijf heeft een voorkeur voor de merken Hitachi en Volvo. "Zowel met de machines op zich als de verdelers hebben we fijne ervaringen." De keuze om te investeren in nieuw materiaal is voor Jeroen een bewuste keuze. "Onze vrachtwagens hebben we zo snel mogelijk vervangen door nieuwe exemplaren. We begeven ons continu in het verkeer en leggen veel kilometers af. Iedere stap die we kunnen nemen richting veiliger en milieuvriendelijk verkeer, moeten we nemen." Ook de zoektocht naar technologie is volop lopende. Axel: "Zo werd op onze grootste graafmachine een gps-systeem geïnstalleerd. Voor grotere projecten is dit dikwijls een vereiste en zonder kwamen we niet in aanmerking. Het helpt ons efficiënter en nauwkeuriger te werken en kan ook voor kleinere werven perfect dienen."

Grondafzet is de grootste uitdaging

"Het grootste probleem van een grondwerker is van zijn grond af geraken." Dagelijks gaat het bedrijf op zoek naar oplossingen om deze grondoverschotten kwijt te geraken maar dit wordt alsmat moeilijk. Het uitgraven, vervoeren en hergebruiken van grond is geen evidentie meer en wordt aan strenge regels onderworpen. "Ondertussen zien we onze papierwinkel ook dagelijks toenemen: vergunningen, vrachtbonnen, transporttoelatingen, keuringsattesten, enzoverder. Je papierwerk in orde hebben, is ondertussen even belangrijk als het kraanwerk dat je doet. Vroeger deden we dit allemaal zelf, voor en na onze uren op de werf maar dit bleek na een tijdje niet meer haalbaar." Met de bouw van een nieuwe kantoorruimte, kwam er ook administratieve ondersteuning bij. "Als firma zijn we nu beter

bereikbaar en wordt alles sneller opgevolgd." Naast grondafzet en toenemende paperassen zorgt ook de dagelijkse planning voor uitdagingen. "In het algemeen ben je in de bouwsector van veel factoren afhankelijk: het weer, andere onderaannemers, leveringstermijnen, enzoverder. Als grondwerker is dat niet anders. Hoewel we proberen via een zo efficiënt mogelijke planning te werken, is het toch altijd een verrassing wat de dag ons zal brengen."

Weinig discussies

Normale dagen bij Grondwerken Nijs zijn dagen van tien tot elf uur, in de zomerperiode kan dit oplopen tot vijftien of zestien uur per dag. "Op zo'n momenten kruipt er enorm veel tijd in je job en blijft er weinig anders over. Zo heb ik van de opvoeding van mijn drie zonen veel gemist. Pas toen zij begonnen met motorcross ben ik gestopt met op zaterdag te werken. Dan vertrokken we 's zaterdags met de mobilhome en waren we samen een weekend weg." Volgens Jeroen



Het machinepark is zeer recent, de oudste machine dateert van 2018.

bestaat er niemand die zijn job liever doet dan zijn vader: "De zeldzame momenten dat we niet werken, vinden we hem altijd terug op onze depot, in zijn kraan, grond te verzetten."

Als familiebedrijf krijgen ze dikwijls de vraag of het niet moeilijk is om zo nauw met elkaar samen te werken. Ontstaan er geen discussies door elke dag met elkaar te werken? "Voor een buitenstaander lijkt het misschien niet evident maar voor ons gaat dat enorm makkelijk. Luc: "Wij kennen mekaar werkwijze ondertussen door en door, zodat we eigenlijk weinig woorden nodig hebben om elkaar te verstaan. Dan kan je niet veel ruzie maken natuurlijk." De familiale sfeer in het bedrijf ervaart Jeroen ook echt als een pluspunt. "We kunnen open zijn over wat we van iets vinden en alles kan met een lach en een zwans. Ook naar onze mensen toe vinden we die sfeer belangrijk. Het is de bedoeling dat we met elkaar werken en niet voor elkaar." •

